

Intern E-Mobility Projects & B2B sales/ E mobilitási projekt- és B2B értékesítési gyakornok

Téged keresünk, ha:

- már gyakornokként valódi szakmai kihívásokkal szeretnél szembesülni,
- olyan változatos feladatokat szeretnél megoldani, amik egy átlagos gyakornoki pozícióhoz képest mind tapasztalatként, mind referenciaként hatalmasat lendíthetnek a karriereden,
- nem félsz felvenni a telefont, vagy autóba ülni és cselekedni, ha nem várt feladat adódik,
- érdekel az autók, az e-mobilitás és a fenntarthatóság témaköre,
- egy olyan fiatalos csapatban szeretnéd csillogtatni a tudásod, ahol a teljesítményt és a hozzáállást díjazzák.

Munkakör:

- E-Mobility szolgáltatással kapcsolatos nemzetközi projektek támogatása (rendszer- és folyamatfejlesztés)
- E-Mobility üzleti (B2B) csomagok és ajánlatok kidolgozása
- Lekérdezések, riportok, kimutatások készítése, elemzése
- Projektekkel kapcsolatos adminisztráció elvégzése
- Egyéb ad-hoc feladatok ellátása (pl. helyszíni tesztelés, felhasználói problémák kivizsgálása)

Elvárások:

- Nappali tagozatos hallgatói jogviszony **még legalább 1,5 évig**
- Kommunikációs szintű, magabiztos középfokú angol nyelvtudás (írásban és szóban)
- Magabiztos MS Office ismeretek, Excel, PowerPoint
- Rugalmasság, jó együttműködési és rendszerlátó képesség
- Kiváló problémamegoldó képesség
- Heti min. 25-30 óra vállalása
- B kategóriás jogosítvány



Amit kínálunk:

- Rendkívül változatos, felelősségteljes feladatok, amelyek rálátást adnak egy újonnan kialakuló üzletág folyamataira
- Szakmai gyakorlat leigazolásának lehetősége
- Nemzetközi környezetben tapasztalatszerzés
- Hosszú távú diákmunka
- Modern irodai környezet
- Tanulmányokhoz igazított rugalmas munkavégzés
- Részben Home Office lehetőség (betanulást követően)
- Fiatalos csapat
- Korlátlan VIVA kávéfogyasztási lehetőség

Előny:

- Gazdasági vagy műszaki menedzser tanulmányok
- Műszaki kérdések iránti nyitottság
- Elektromobilitás iránti érdeklődés